

Informacja prasowa

Kraków, 7 maja 2026 r.

Cena akcji Liftero w IPO ustalona na 35,00 zł

Oferta publiczna akcji Liftero, polskiego producenta technologii napędowych do misji kosmicznych, cieszy się bardzo dużym zainteresowaniem inwestorów – cena emisyjna jednej akcji w ofercie została ustalona na 35,00 zł. Spółka oferuje łącznie 500 000 szt. nowych akcji zwykłych na okaziciela serii C, co oznacza wartość oferty na poziomie 17,5 mln zł. Liftero planuje debiut giełdowy do końca II kwartału 2026 roku – stanie się wtedy jedynym przedstawicielem sektora kosmicznego notowanym na rynku NewConnect.

– Wysokie zainteresowanie ofertą Liftero odbieramy jako potwierdzenie atrakcyjności naszego modelu biznesowego i opracowanej technologii. Podczas roadshow otrzymaliśmy wiele pozytywnych opinii, w tym od szerokiego grona inwestorów instytucjonalnych. Cieszy nas to i motywuje do wyłożonej pracy nad dalszym rozwojem biznesu i autorskiego systemu BOOSTER. Wierzymy, że oferujemy inwestorom unikalną możliwość zajęcia ekspozycji nie tylko na sektor kosmiczny, ale również atrakcyjny i dynamicznie rosnący segment napędów kosmicznych – elementu niezbędnego dla prawie wszystkich budowanych dziś na świecie satelitów – komentuje Tomasz Palacz, CEO Liftero.

Model biznesowy Liftero opiera się na autorskim systemie napędowym BOOSTER, wykorzystującym chemiczne, nietoksyczne materiały pędne, zaprojektowanym dla satelitów klasy 30–500 kg. Rozwiązanie wyróżnia się modułową architekturą, która umożliwia dopasowanie konfiguracji, w tym całkowitego impulsu oraz liczby silników, do specyfiki danej misji.

System BOOSTER został już przetestowany w warunkach kosmicznych w ramach misji RED5 i od 2025 roku operuje na orbicie, budując dla spółki kluczowy w branży tzw. flight heritage. Dzięki optymalizacji komponentów oraz rozwijaniu kluczowych kompetencji we własnym zakresie Liftero skraca czas realizacji kontraktów i jest w stanie dostarczać systemy szybciej niż standard rynkowy, odpowiadając na rosnące globalnie zapotrzebowanie na napędy dla misji kosmicznych.

– Nasza strategia zakłada zbudowanie silnej i trwałej pozycji rynkowej poprzez szybkie zwiększanie liczby silników Liftero pracujących na orbicie. Dlatego ważnym elementem celów emisji jest m.in. rozwój kolejnych wariantów systemu BOOSTER. Już niedługo będzie on wykorzystany w misji in-orbit servicing, obejmującym m.in. operacje zbliżeniowe satelitów, a także ich dokowanie i tankowanie na orbicie, ale dostosowujemy go również do innych nisz rynkowych, w tym m.in. do kapsuł deorbitacyjnych czy misji w daleki kosmos. Widzimy rosnące zapotrzebowanie rynku na tego rodzaju produkty – mówi Przemysław Drożdż, COO Liftero.

Backlog Liftero, obejmujący podpisane kontrakty, wynosi obecnie 725 tys. EUR, w tym m.in. ostatnie transze płatności w ramach dwóch projektów realizowanych dla Europejskiej Agencji Kosmicznej. Ponadto uwzględnia zawarty w I kwartale 2026 roku kontrakt z indyjską firmą OrbitAID na dostarczenie dwóch systemów BOOSTER wyposażonych łącznie w ponad 10 silników. To dotąd największe zamówienie w historii Liftero, którego realizacja ma zapewnić w tym roku wyższe przychody niż w całym 2025 roku, gdy Spółka wygenerowała 1,7 mln zł przychodów netto ze sprzedaży produktów.

Spółka planuje zwiększenie mocy produkcyjnych do ok. 30 systemów BOOSTER rocznie, co odpowiada ok. 80 silnikom i chce osiągnąć ten poziom do końca 2027 roku. Liftero obserwuje rosnące zainteresowanie swoim produktem ze strony potencjalnych klientów, dlatego w najbliższych miesiącach zamierza usprawnić obsługę procesu ofertowania poprzez m.in. wzmocnienie zespołu i zatrudnienie dodatkowych specjalistów.

– Na koniec marca br. nasz pipeline ofert przedstawionych potencjalnym klientom wyniósł ok. 115 mln EUR, co oznacza trzykrotny wzrost w ciągu ostatniego półrocza. W związku z wysokim tempem rozwoju biznesu potrzebujemy kolejnych inżynierów produkcji, mechaników, programistów, elektroników, a także sprzedawców i fachowców od marketingu. Plan do końca tego roku zakłada zwiększenie zatrudnienia z ok. 20 do ok. 40 osób – przygotowujemy się kadrowo do obsługi rosnącej liczby zamówień oraz do planowanego w kolejnych tygodniach debiutu na rynku NewConnect – **dodaje Tomasz Palacz.**

Wzrost zainteresowania systemem BOOSTER wpisuje się w szersze trendy rynkowe – według szacunków Spółki, opartych na raporcie „Satellites to be Built and Launched” (Novaspace), adresowalna liczba satelitów dla jej napędów w latach 2026–2030 wzrośnie pięciokrotnie do ok. 17,5 tys. jednostek, przy czym według Goldman Sachs Research liczba nowych wyniesień satelitów w tym okresie może sięgnąć nawet 70 tys. sztuk, uwzględniając megakonstelacje.

W procesie trwającej oferty publicznej Spółkę wspiera cc group – Doradca Finansowy i Autoryzowany Doradca NewConnect, CK Legal – Doradca Prawny oraz Trigon Dom Maklerski S.A. – Główny Menedżer Oferty i Zarządzający Księgą Popytu.

Harmonogram oferty:

Termin (2026)	Zdarzenie
04.05	Publikacja Memorandum (rozpoczęcie Oferty)
04–07.05	Road Show
05–07.05 (w dniu 07.05 do godz. 15:00)	Budowa Księgi Popytu wśród podmiotów z Transzy na Zaproszenie
07.05	Ustalenie i opublikowanie: ceny emisyjnej Akcji Oferowanych oraz ostatecznej liczby Akcji Oferowanych w poszczególnych transzach
08–14.05	Przyjmowanie zapisów na Akcje Oferowane w Transzy na Zaproszenie
08–13.05 (w dniu 13.05 zapisy do godz. 23.59)	Przyjmowanie zapisów na Akcje Oferowane w Transzy Otwartej
15.05	Przyjmowanie zapisów od Inwestorów Zastępczych
do 19.05	Przydział Akcji Oferowanych

około 4–6 tygodni od przydziału Akcji Oferowanych	Rejestracja w KRS podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w związku z emisją Akcji Oferowanych
około 2–3 tygodni od rejestracji w KRS podwyższenia kapitału zakładowego spółki	Przewidywany termin wprowadzenia do obrotu oraz rozpoczęcia notowań Akcji Oferowanych w ASO na rynku NewConnect GPW

O Liftero:

Liftero S.A. to polski producent napędów kosmicznych dopasowanych do zróżnicowanych misji – od szybkiego rozmieszczania konstelacji po precyzyjne manewry na orbicie. Planem rozwojowym Spółki jest tworzenie rozwiązań napędowych, które dzięki wiodącym parametrom, łatwemu dopasowaniu do misji oraz skalowalności produkcji odpowiadają na zapotrzebowanie generowane przez tysiące satelitów wynoszonych rocznie na orbitę.

Sprawdzony w warunkach kosmicznych system BOOSTER to chemiczny napęd nowej generacji wykorzystujący nietoksyczne paliwo. Stanowi autorskie rozwiązanie napędowe Liftero, które zostało zaprojektowane z myślą o zastosowaniach krytycznych dla misji, gdzie wydajność, niezawodność i szybkość dostawy nie podlegają kompromisom. Pierwszy napęd satelitarny BOOSTER znalazł się w przestrzeni kosmicznej w marcu 2025 roku w ramach misji RED5. Spółka uzyskała kluczowy w sektorze kosmicznym flight heritage i kontynuuje dalsze testy napędu.

Liftero jest w trakcie przygotowań do debiutu na rynku NewConnect, Alternatywnym Systemie Obrotu prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Więcej informacji: <https://liftero.com/>

Kontakt dla inwestorów, analityków i mediów:

Mardoniusz Maćkowiak

+48 605 959 539

mardoniusz.mackowiak@ccgroup.pl

Franciszek Szukała

+48 664 920 048

franciszek.szukala@ccgroup.pl**Nota prawna:**

Niniejszy komunikat nie może być wykorzystywany ani traktowany oraz nie stanowi ani nie jest częścią oferty lub zaproszenia do złożenia oferty sprzedaży, zakupu, objęcia, wymiany lub przeniesienia jakichkolwiek papierów wartościowych lub zaproszenia do złożenia zapisu na jakiegokolwiek papierze wartościowym w Polsce lub w jakiegokolwiek innej jurysdykcji, a także nie stanowi reklamy papierów wartościowych w Polsce lub w jakiegokolwiek innej jurysdykcji. Niniejszy komunikat nie jest podstawą i nie powinien być traktowany jako zachęta lub reklama zawarcia jakiegokolwiek umowy lub przyjęcia jakiegokolwiek zobowiązania.

Niniejszy komunikat nie stanowi oferty publicznej w rozumieniu Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 z dnia 14 czerwca 2017 r. w sprawie prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym oraz uchylecia dyrektywy 2003/71/WE, ani żadnej innej oferty lub zaproszenia do nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki, ani zachęty do składania ofert objęcia, nabycia lub subskrypcji papierów wartościowych Spółki. Niniejszy komunikat nie stanowi informacji o papierach wartościowych Spółki i warunkach ich objęcia, nabycia ani nie daje wystarczających podstaw do podjęcia decyzji o objęciu lub nabyciu papierów wartościowych Spółki.

Jedynymi prawnie wiążącymi dokumentami zawierającym informacje o Spółce, oraz ofercie publicznej akcji serii C Spółki jest memorandum informacyjne opublikowane w dniu 4 maja 2026 r. wraz z suplementami oraz komunikatami aktualizującymi („Memorandum”). Memorandum jest dostępne na stronie internetowej Spółki: ipo.liftero.com. Potencjalni Inwestorzy powinni przeczytać Memorandum przed podjęciem decyzji inwestycyjnej w celu pełnego zrozumienia potencjalnych ryzyk i korzyści związanych z decyzją o zainwestowaniu w akcje Spółki.

Niniejszy komunikat nie jest skierowany ani przeznaczony do rozpowszechniania lub wykorzystania przez jakąkolwiek osobę lub podmiot będący obywatelem lub rezydentem, lub znajdujący się w jakiegokolwiek lokalizacji, stanie, kraju lub innej jurysdykcji, w której taka dystrybucja, publikacja, dostępność lub wykorzystanie byłoby sprzeczne z prawem lub

przepisami lub które wymagałyby jakiegokolwiek rejestracji lub licencji w ramach takiej jurysdykcji, w tym między innymi w Stanach Zjednoczonych, Kanadzie, Australii, Wielkiej Brytanii lub Japonii.

Informacje i opinie przedstawione lub zawarte w niniejszym komunikacie (w tym stwierdzenia dotyczące przyszłości) są aktualne na dzień publikacji niniejszego komunikatu (o ile nie określono inaczej) i podlegają aktualizacji, rewizji, weryfikacji i zmianom bez powiadomienia przekazanego do publicznej wiadomości. Informacje oraz opinie mogą ulec istotnym zmianom. Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, doradcy Spółki ani żadna inna osoba nie są zobowiązani do poprawiania, aktualizowania lub utrzymywania jako aktualnych informacji zawartych w niniejszym komunikacie ani do publicznego ogłaszania lub informowania o wyniku wszelkich zmian do informacji oraz opinii zawartych w niniejszym komunikacie, z wyjątkiem sytuacji, gdy byłoby to wymagane na mocy obowiązującego prawa. Niniejszy komunikat został sporządzony przy wyraźnym założeniu, że nie zawiera wszystkich informacji, które mogą być wymagane do oceny Spółki, jej działalności lub jakichkolwiek jej papierów wartościowych. Żadna część niniejszego komunikatu, ani fakt jego rozpowszechniania, nie powinny stanowić podstawy ani nie można na nich polegać w związku z żadną umową, zobowiązaniem lub decyzją inwestycyjną z nimi związaną, ani nie stanowi rekomendacji dotyczącej jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki.

Informacje oraz opinie zawarte w niniejszym komunikacie mogą stanowić oraz zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które odzwierciedlają obecne poglądy Zarządu Spółki dotyczące przyszłych wydarzeń, strategii oraz wyników finansowych i operacyjnych Spółki. Stwierdzenia dotyczące przyszłości obejmują stwierdzenia dotyczące planów, celów, strategii, przyszłych wydarzeń lub wyników i leżących u ich podstaw założeń oraz inne stwierdzenia, które nie są stwierdzeniami dotyczącymi faktów historycznych. Słowa „przewidywać”, „uważać”, „oceniać”, „oczekiwać”, „prognozować”, „zamierzać”, „może”, „projekt”, „powinien”, „będzie” i podobne wyrażenia identyfikują stwierdzenia dotyczące przyszłości. Inne wyrażenia tego typu mogą zostać zidentyfikowane na podstawie kontekstu, w którym zostały użyte. Stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z różnymi założeniami, znanymi i nieznanymi zagrożeniami, ryzykami, szacunkami i innymi czynnikami, na które Spółka nie ma wpływu i które mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki będą się znacznie różnić od tych wyrażonych lub dorozumianych na podstawie stwierdzeń dotyczących przyszłości, niezależnie od tego, czy nastąpiło to w wyniku nowych informacji, przyszłych wydarzeń lub wyników, lub w inny sposób. Nie ma pewności, że stwierdzenia dotyczące przyszłości okażą się dokładne, jako iż rzeczywiste wyniki i przyszłe wydarzenia mogą znacznie różnić się od przewidywanych w takich stwierdzeniach. Żadne stwierdzenie zawarte w niniejszym komunikacie nie jest i nie powinno być interpretowane jako prognoza zysków.

Ani Spółka ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, doradcy Spółki ani żadna inna osoba nie ponoszą żadnej odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty wynikające z jakichkolwiek informacji lub opinii przedstawionych lub zawartych w niniejszym komunikacie, jak również nie biorą na siebie żadnej odpowiedzialności, ani nie składają żadnych oświadczeń ani zapewnień, wyraźnych lub dorozumianych, co do prawdziwości, pełności, dokładności lub kompletności informacji zawartych w niniejszym komunikacie (lub co do tego czy jakiegokolwiek informacje zostały pominięte w niniejszym komunikacie) lub jakichkolwiek innych informacji dotyczących Spółki, w jakiegokolwiek formie, przekazanych lub udostępnionych, lub za jakiegokolwiek straty wynikające z jakiegokolwiek wykorzystania tego komunikatu lub jego zawartości, lub w inny sposób powstałe w związku z nim.